

	ROTEIRO DE PITCH Processo Seletivo da Nascente	Identificação: ROTEIRO DE PITCH Nascente
		Vigente a partir de: 25/10/2022

Elaborem o *pitch* da proposta de vocês seguindo os dez passos deste roteiro, são eles:

1. Capa

- Logo
- Nome do empreendimento
- Nome do apresentador
- High Concept Pitch (frase que resume o propósito do empreendimento, se houver)

Comecem se apresentando e apresentando o empreendimento de vocês.

2. O problema

- Descrevam o problema social e/ou ambiental que vocês pretendem resolver, explicitando as causas dessa situação, bem como sua relevância.
- Dados da validação.

3. Oportunidade de mercado

- Descrevam a oportunidade identificada e que está atrelada ao contexto do problema que vocês se propõem a resolver.
- Apresentem o segmento de cliente que pretendem atender.
- Se possível, mostrem gráficos com tamanho do mercado e o seu crescimento.

Apresentem as fontes das informações.

4. Solução / Base Tecnológica

- Como vocês pretendem resolver o problema?
- Quais os conhecimentos técnicos/científicos nos quais se baseiam a solução?
- Falem sobre as principais características, funcionalidades, inovações e diferenciações...
- Solução x Tecnologia: Tecnologia é a pesquisa. Solução é o que se apresenta para o cliente.

Se possível, utilizem imagens e vídeos para exemplificar. Caso utilizem vídeo, lembrem-se que o tempo da apresentação é curto.

5. Modelo de negócio

- Como o empreendimento de vocês é ou será monetizado pela sua entrega de valor aos públicos beneficiários e/ou clientes atendidos?
- Apresentem as fontes de receitas.

6. Diferencial e Concorrentes

- Qual é, de forma objetiva, o diferencial da solução de vocês?
- Descrevam as vantagens competitivas: pioneirismo, produto, tecnologia, patentes, estratégia comercial, praça, preço, parceria, logística, etc.
- Por que a solução de vocês é melhor ou diferente?

Para organizar melhor as informações, vocês podem apresentá-las em forma de tabela.

7. Resultados obtidos

- O que vocês fizeram até o momento?
 - Qual é o estágio de desenvolvimento do empreendimento?
 - Desenvolveram o MVP? Se sim, quantas pessoas/empresas utilizaram o MVP?
 - Captaram recursos financeiros?
- Quais foram as principais conquistas?
- Quais as principais métricas?

8. Equipe

- Quem está nessa jornada e qual a função de cada um?
- Quem são os fundadores?
- Quais as motivações que levaram vocês a proporem esta solução?
- Vocês possuem conselheiros ou mentores? Quem são eles?

Neste momento, é importante mostrarem domínio e conhecimento, além da capacidade de execução da equipe.

	ROTEIRO DE PITCH Processo Seletivo da Nascente	Identificação: ROTEIRO DE PITCH Nascente
		Vigente a partir de: 25/10/2022

9. Investimento

- Quanto de recurso financeiro já foi investido e quanto ainda será necessário?
- Vocês pretendem captar investimento? Quanto? Como pretendem captar?
- Como vocês pretendem investir esse dinheiro?

10. Fechamento

- Qual é a visão de impacto? Descrevam a situação social e/ou ambiental **transformada** de maneira positiva.
- Qual é o próximo passo de vocês?

Tempo máximo de apresentação: 5 minutos.

O *pitch* será avaliado conforme os critérios relacionados aos eixos Empreendedor, Mercado, Tecnologia, Capital e Gestão, descritos na seção 9 (Critérios de Avaliação) do Edital de Seleção.

Caso vocês queiram, utilizem o [template](#) produzido pela Nascente.